

## HITMA UltraPure: plug & play oplossingen voor farmaceutische productiefaciliteiten

In de (bio)farmaceutische industrie wordt steeds meer gebruik gemaakt van single use producten. HITMA UltraPure heeft zich in deze producten gespecialiseerd en levert 'plug & play' oplossingen voor sanitaire processen. De focus van het bedrijf uit Uithoorn ligt hierbij altijd op het bieden van maatoplossingen afgestemd op het proces van de klant.

**H**ITMA UltraPure onderscheidt zich in de markt met kennis van ultrapure productieprocessen. In het assortiment bevinden zich onder andere filters, sanitaire slangen, koppelingen, afdichtingen en farmaceutische biocontainers van toonaangevende merken. Nieuwste aanwinst is Equiflow. Vanaf 1 november is HITMA UltraPure de nieuwe leverancier van dit bedrijf dat single use flow-meters en aanvullende producten voor zeer nauwkeurige doorstromingen ontwikkelt en produceert.

### Snelkoppelingen

Recent zijn ook de snelkoppelingen van Colder Products Company (CPC) toegevoegd. Door de jaren heen heeft CPC een aantal unieke ontwerpen en patenten gerealiseerd. Met Colder-koppelingen zijn eenvoudig en snel verbindingen te maken. De unieke klikconstructie verzekert de gebruiker van een veilige verbinding.

Maar het gaat dus niet alleen om de producten, benadrukt ook Sales Team Manager Rick Nibte. Ook in het geval van CPC voegt HITMA UltraPure er een extra service aan toe. "In onze cleanroom stellen we naar klantspecificatie biofarmaceutische manifolds samen met de CPC-koppelingen, slangen, filters en procesbags."

Het werken met single use producten in de biofarmacie neemt momenteel een grote vlucht. Aan het werken met roestvrijstalen componenten kleven namelijk nogal wat nadelen, verduidelijkt Tangenberg. "Neem het reinigen. In de biofarmacie moet je het reinigingsproces eerst valideren - wat een hele klus is. Daarbij blijven de risico's groot als een component toch niet schoon blijkt te zijn. Met single use producten heb je dit soort gevaren niet. Bovendien bieden single use componenten grote voordelen in het kader van de steeds de strengere kwaliteitseisen binnen de life science en biotechnologie."



### Plug & play producten

HITMA UltraPure richt zich op de (producerende) farmaceutische industrie, de biotech, de R&D centra en de producerende ziekenhuisapothekers. Ook de voedingsmiddelenindustrie is een groeiende doelgroep. Daarnaast prijken ook de toeleveranciers (OEM) van equipment op de klantenlijst. HITMA UltraPure kan bovendien bogen op de ervaring, expertise en producten van zusterbedrijven als HITMA Filtratie, gespecialiseerd in filtratietechnieken. Van daaruit is HITMA UltraPure vier jaar geleden voortgekomen, als bedrijfs onderdeel dat zich puur richt op de biofarmacie. "Bedenk dat HITMA is opgericht in 1926. We hebben een goede reputatie opgebouwd in verschillende markten. Daar profiteren we van; het schept vertrouwen bij klanten. Dat laatste heb je nodig als je zo dicht tegen een klant aankruipt, zoals wij dat doen. Daarbij willen we onze klanten zoveel mogelijk totaaloplossingen bieden. Want bedrijven werken het liefst met zo min mogelijk leveranciers," weet Tangenberg.

"Hoe dicht HITMA tegen de klant aankruipt, blijkt wel uit de verwachting die klanten tegenwoordig hebben," zegt Nibte. "Vaak is de klant op zoek naar plug & play producten. De door ons geleverde componenten worden dan op maat gemaakt en steriel bij de klant afgeleverd. Het grote

gewin voor de klant is daarbij: productietijd. Maatwerk pur sang dus. Als het om grotere aantallen gaat, besteden we de productie uit aan derden of pakken onze fabrikanten het op. Onze oplossingen betalen zich dan ook altijd terug. We brengen de interne kosten van de klant terug. Hiermee onderscheiden we ons van andere leveranciers van componenten."

### Logistiek paradepaardje HITMA UltraPure

Tangenberg en Nibte zijn vol van de producten en oplossingen die 'hun' bedrijf te bieden heeft. Tijdens de beurs Industrial Processing waar dit interview plaatsvond (Industriële Week, 5 t/m 8 oktober, Jaarbeurs Utrecht) kon vriend en vijand op de stand van HITMA UltraPure het riantie portfolio zien van het bedrijf. Waar tijdens dit gesprek nauwelijks over wordt gerept, is de logistiek, moet ook Tangenberg toegeven. Terwijl dat logistieke gedeelte van HITMA een belangrijk onderdeel is. De organisatie beschikt namelijk over een state of the art magazijn, ingericht volgens een modern voorraadmanagementsysteem (SAP) met just in time leveringen. Tangenberg: "Deze logistieke kant vergeten we wel eens als toegevoegde waarde te vermelden. Maar als we eenmaal bij de klant zitten, speelt het logistieke deel zeker mee. Het is een echt unieke selling point van HITMA Ultrapur."

